

## 質問

効果的な発信の有田さんのリアルPDCAについて

初めから商品を作っています。

ペルソナは固まり、商品設計のところで時間がかかっています。

商品設計と同時に、ブログを更新していくのはありますか？

（そのブログ自体も、新規で作るのであとで手直しが必要です）

理由の一つは、商品設計の作業で詰まったときなど気分転換ができそう。

もう一つは、認知活動に時間がかかるので、早く取り組めることです。

集客導線ができてから、認知活動である、SNSやブログを始めると、かなり先になりそうです。

よろしくお願いします。

お申込みへ繋がる設計前提で、

起業初期の頃、認知活動で大切にしていたことがあるば教えて頂きたいです。

これまで十分教えて頂いておりますが、  
自分の認識が誤っていないか？確認したいと思います。

えりさんが今考える起業当初にやっておいて良かったこと、  
やっておけば良かったと思うことがあれば、お聞きしたいです。  
(私生活のバランスなども含めて)

ブログ、インスタなど苦手で頻繁に投稿が出来ません。  
新しい情報など、どれくらいのペースでしていくべきか？

写真、お腹痩せ、顔筋トレ、オンラインサロン  
と、仕事が広がってしまっています。

自分の事業、仕事の時間を、整理していきたいと思っています。

研究大好きで、どの分野もずーっと調べたり研究するのが楽しく、  
時間もかかります。

自動でできる所を、  
有田さんのおっしゃる、WEBの仕組みを利用して、時短して、  
余裕の時間で内容を良くする事が出来る様になりたいです。

- ・これまでの失敗談&乗り越え方
- ・集客ができた後、1人のキャパを超えてしまう場合の対処法

長らく勤めた会社を退職することになり、今後の活動を見据えてお話を伺いたいです。

何もかもスタートさせたばかりで、  
今は慣れないインスタ投稿に振り回されている状態です。  
一步一步進んでいくためのアドバイスをいただければと思います。

人付き合いの悩みを解消していく、心理セラピストとして起業しています。

主にカウンセリングをやっていきたいのですが、  
知り合いの方でもお試しカウンセリングに躊躇される方が多く、  
お客様の声を集めるのに、試行錯誤を繰り返しています。

アドバイスいただけますでしょうか。

自分ひとりで手を動かすデザイン業務で、  
将来的にどこまで事業を拡大できるのか  
あまりイメージが付いておりません。

スクールではそういった個人個人にあった  
ビジネスモデルのアドバイスやご相談なども可能なのでしょうか？

◎起業してから、軌道にのせるまで努力と勉強の仕方を教えてください。

◎web制作をしているが、競合との差別化するにはどうしたらよいのか教えてください。

◎保育料くらい稼ぎたいです…からの起業塾に入った後のマインドの違いが聞きたいです。

◎インスタやSNSの投稿が苦手でも集客は可能ですか？

パソコンスクールのWEBデザイナーコースを受講し、  
インスタでの集客を中心に活動をしていこうと考えているのですが、  
WEBデザイナーとしてすでに活躍されている方も多い中、  
他とどう差別化できるか考えています。

まだ実務もモニター様募集での経験しかないので、  
取っ掛かりなどアドバイスいただけたらと思っています。  
よろしくお願いします。

集客→教育→販売は知っておりますが、  
1レッスンが少額→セットや講座売りも資格の性質上難しい。

理解しているようで、でも理解していないのかな、と。  
LINE公式でのやり取りも大変→仕組化したい

デジハリ主婦ママ卒です。  
Webデザイナーとして知り合いの案件を受けてスキルを磨く傍ら、  
コーチングを学んでコーチとしても活動しています。

どちらか1つに絞ったほうがいいのか？  
掛け合わせでできるのか？  
など、有田さんからお話伺いたいと思っています！  
web集客の基礎を改めて確認したい。

ブランディング、web集客導線  
知らない事がまだまだ沢山ありもっと勉強が必要だと感じております。